

Niniejszy załącznik określa system prowizji i wynagrodzeń obowiązujących w systemie Lyonesse oraz rodzaje i sposoby ich płatności.

I WYNAGRODZENIA LYONESSE

1. Natychmiastowa bonifkata

Za każdy zakup dokonany u autoryzowanych kontrahentów systemu Lyonesse wpływa na konto wynagrodzeń Klienta 1 % wartości zakupu. Gdy kwota zebrana w ten sposób na koncie wynagrodzeń osiągnie wartość co najmniej 45,- złotych zostanie ona przekazana bez potrącenia na prywatne konto Klienta.

Wyplata/okres rozliczeniowy

Wyplata bądź przelewy środków dokonywane są w każdy wtorek. Wszystkie obroty wykonane do północy do poniedziałku zostaną uwzględnione. Informacje o przelanej kwocie Klient otrzyma przesłaną wiadomością sms. Jeżeli w danym tygodniu nie zebrano sumy 45,- złotych wynagrodzenia, system zaczeka, dopóki nie zostanie osiągnięta minimalna kwota. Warunek otrzymania bonifkаты: Wystarczy być zarejestrowanym Klientem systemu i robić zakupy.

2. Bonus przyjacielski

Bezpośredni Bonus Przyjacielski – za każdy zakup dokonany przez bezpośrednio rekomendowanego Klienta u autoryzowanego kontrahenta systemu Lyonesse (przyjaciele, których Klient zarekomendował do systemu Lyonesse), Klient otrzymuje 0,5% całej kwoty zakupu na swoje konto wynagrodzeń.

Pośredni Bonus Przyjacielski – za każdy zakup dokonany przez pośrednio rekomendowanego Klienta u autoryzowanego kontrahenta systemu Lyonesse (przyjaciele, których zarekomendowali do systemu Lyonesse Wasi bezpośrednio rekomendowani klienci), Klient otrzymuje 0,5% całej kwoty zakupu na swoje konto wynagrodzeń. (Bonus przyjacielski bezpośrednio i pośrednio rekomendowanych Klientów może być niższy niż 0,5%, w przypadku gdy uzgodniony z autoryzowanym kontrahentem Lyonesse kod prowizji jest mniejszy niż podstawowy minimalny kod prowizji)

Wyplata/okres rozliczeniowy

Wyplata bądź przelewy środków dokonywane są w każdy wtorek łącznie ze wszystkimi innymi wynagrodzeniami. Wszystkie obroty wykonane do poniedziałku do północy zostaną uwzględnione. Informacje o przekazanej sumie Klient otrzyma przesłaną wiadomością sms. Jeżeli w danym tygodniu nie zebrano kwoty 45,- złotych wynagrodzenia, system zaczeka, dopóki nie zostanie osiągnięta minimalna kwota.

Warunek

Bezpośredni bonus przyjacielski otrzymujecie jako zarejestrowani klienci, jeśli pozyskacie bezpośrednio rekomendowanych klientów, którzy dokonują zakupów za pomocą systemu Lyonesse. Pośredni bonus przyjacielski otrzymujecie jako zarejestrowani klienci, jeśli Wasi bezpośrednio rekomendowani klienci pozyskają dalszych klientów, którzy dokonują zakupów za pomocą systemu Lyonesse.

3. Premia systemowa

Premia systemowa naliczana jest według systemu binarnego, który oznacza, że za każdą pozycją umieszczane są dwie kolejne pozycje. Oznaczone są one jako: góra i dół. Według tej zasady umieszczane są pozycje z zakupów oraz pozycje z zaliczek (§ 20 OWU) w Waszym systemie rozliczeniowym. Klient może przy tym określić, na którym wolnym miejscu osobistego systemu rozliczeniowego chce umieścić swoje nowe pozycje. Ustalenie Reszt Prowizji zasilających konto pozycyjne: Podczas każdego zakupu powstaje prowizja zasilająca konto pozycyjne Klienta. Jest to prowizja pozostała po odliczeniu Natychmiastowej Bonifkаты oraz Bezpośrednich i Pośrednich Bonusów Przyjacielskich, która zgodnie z kodem prowizji (KP) jest do rozliczenia oraz dyspozycji wspólnoty zakupowej Lyonesse. Każdemu autoryzowanemu kontrahentowi przydzielono jeden kod prowizji. Jest to litera oznaczająca wysokość prowizji w systemie. Kod prowizji jest widoczny dla Klienta w serwisie internetowym Lyonesse po zalogowaniu pod Info&Serwis/Downloads. Pozycja w systemie rozliczeniowym

Poprzez zakupy w systemie Lyonesse zbierają się na osobistym koncie pozycyjnym Klienta różne kwoty powstałe z Reszt Prowizji. Gdy na koncie pozycyjnym Klienta zgromadzi się poprzez zakupy 225,- PLN powstaje jedna Pozycja. Po ponownym nagromadzeniu się na koncie Klienta 225,- PLN powstaje kolejna Pozycja i tak dalej.

Przykład: Klient kupuje ubranie o wartości 1000 PLN. Całkowita prowizja u autoryzowanego kontrahenta wynosi 8% (KP - H). Klient otrzymuje 1% Natychmiastowej Bonifkаты na konto wynagrodzeń. Bezpośredni i pośredni rekomendujący otrzymują 0,5% kwoty zakupu na konto

wynagrodzeń a Reszta Prowizji – 6% zaksięgowana zostaje na koncie pozycyjnym Klienta. W ten sposób na osobiste konto pozycyjne Klienta trafia 60 PLN.

Umieszczanie Pozycji rozliczeniowych: Pierwsza pozycja rozliczeniowa jest umieszczana w każdej kategorii gospodarczej przez rekomendującego względnie przez system. Każda dalsza Pozycja rozliczeniowa może być umieszczona przez Klienta lub przez system (Best Place) i jej miejsce nie podlega zmianie.

Uwaga: Pozycje są umieszczane według kolejności rekomendacji. Pierwsze umieszczenie (7/3/3) własnych pozycji rozliczeniowych w kategoriach gospodarczych następuje zawsze w osobistym systemie rozliczeniowym rekomendującego.

Wyplata/okres rozliczeniowy

Tydzień produkcyjny trwa od wtorku od godz. 13.00 do następnego wtorku o godz. 13.00 (zobacz terminy produkcji 2009 w biurze internetowym Klienta na stronie internetowej Lyonesse pod Downloads). Wyplata premii systemowej następuje zawsze w drugi wtorek po zakończeniu produkcji.

górną/dół KG I KG II KG III KG IV KG V
3/3 PLN 36,- PLN 108,- PLN 360,- PLN 1.080,- PLN 3.600,-
5/5 PLN 54,- PLN 162,- PLN 540,- PLN 1.620,- PLN 5.400,-
10/10 PLN 72,- PLN 216,- PLN 720,- PLN 2.160,- PLN 7.200,-
15/15 PLN 108,- PLN 324,- PLN 1.080,- PLN 3.240,- PLN 10.800,-
20/20 PLN 144,- PLN 432,- PLN 1.440,- PLN 4.320,- PLN 14.400,-
25/25 PLN 180,- PLN 540,- PLN 1.800,- PLN 5.400,- PLN 18.000,-

Warunek

Dla rozliczenia tygodnia potrzebujecie 4 bezpośrednich Klientów, z minimum 1 pozycją w systemie rozliczeniowym Lyonesse (niezależnie czy pozycja powstała z reszt prowizji czy z zaliczki na przyszłe zakupy i niezależnie w której z kategorii gospodarczych). Dla informacji: dopiero po wypełnieniu tego warunku powstała premia systemowa zostanie wypłacona w całości.

4. Bonifkata zwrotna z zakupów

Bonifkatę zwrotną z zakupów Klient otrzymuje za pozycje, które powstały z własnych zakupów (reszta prowizji). Budżet zakupowy otrzymujecie za pozycje, które powstały z zaliczek na przyszłe zakupy. Kiedy matryca Pozycji powstałej z zakupów (konto pozycyjne) całkowicie się wypełni Klient otrzymuje w zależności od kategorii gospodarczej (KG) następującą bonifkatę zwrotną z zakupów:

- w KG I przy 35/35 (górną / dół) : 2.025,- PLN
- w KG II przy 30/30 (górną / dół) : 3.825,- PLN
- w KG III przy 25/25 (górną / dół) : 7.200,- PLN
- w KG IV przy 25/25 (górną / dół) : 21.600,- PLN
- w KG V przy 25/25 (górną / dół) : 72.000,- PLN

Wyplata/okres rozliczeniowy

Przy wypłacie bonifkаты zwrotnej z zakupów obowiązuje tak jak i w premii systemowej tydzień produkcyjny trwający od wtorku od godziny 13.00 do następnego wtorku do godziny 13.00. Wyplata odbywa się zawsze w drugi wtorek po zakończeniu produkcji na prywatne konto Klienta.

Warunki

Nie są potrzebne dodatkowe warunki do otrzymania tego rodzaju bonifkаты.

5. Budżet zakupowy

Budżet zakupowy otrzymuje Klient za pozycje powstałe z zaliczek na przyszłe zakupy. Kiedy matryca pozycji powstałej z zaliczki całkowicie się wypełni Klient otrzymuje w zależności od kategorii gospodarczej (KG) następujący budżet zakupowy:

- w KG I przy 35/35 (górną / dół) : 2.025,- PLN
- w KG II przy 30/30 (górną / dół) : 3.825,- PLN
- w KG III przy 25/25 (górną / dół) : 7.200,- PLN
- w KG IV przy 25/25 (górną / dół) : 21.600,- PLN
- w KG V przy 25/25 (górną / dół) : 72.000,- PLN

Wyplata/okres rozliczeniowy

Przy budżecie zakupowym obowiązuje tak jak i w premii systemowej tydzień produkcyjny trwający od wtorku od godziny 13.00 do następnego wtorku do godziny 13.00.

Zaksięgowanie budżetu zakupowego na koncie zakupowym Klienta odbywa się zawsze w drugi wtorek po zakończeniu produkcji.

Warunki

Nie są potrzebne żadne dodatkowe warunki.

6. Bonus Partnerski

Bezpośredni i Pośredni Bonus Partnerski

Od wszystkich Premii Systemowych bezpośrednio rekomendowanych klientów Klient otrzymuje 18,75% jako Bezpośredni Bonus Partnerski, nie zmieniając przy tym wysokości Premii Systemowej bezpośrednio rekomendowanego klienta. Dodatkowo Klient otrzymuje 6,25% wszystkich Premii Systemowych pośrednio rekomendowanych klientów. Wysokość Premii Systemowych oraz Bonusów Partnerskich zamieszczona jest w serwisie internetowym Usługodawcy.

Warunki

Obowiązuje to samo uprawnienie do premii jak w Premiach Systemowych – wymagane jest posiadanie jednorazowo czterech bezpośrednich klientów z co najmniej jedną pozycją w systemie. Jeżeli uprawnienie do premii nie istnieje, wtedy powstały bonus partnerski w linii rekomendacyjnej Klienta jest przekazywany dalej aż do klienta uprawnionego do premii.

Wyplata dokonywana jest wspólnie z premiami systemowymi każdorazowo w drugi wtorek po zakończeniu produkcji.

7. Kariera – wynagrodzenie za punkty

Kariera LYONESS jest stworzona dla budowy biznesu. W systemie oceniana jest kompletna produkcja Life-line Klienta według systemu punktowego.

Kategoria gospodarcza	I	II	III	IV	V			
Pozycja w PLN (reszta prowizji/zaliczka)	225	675	1800	5400	18000			
Punkty w karierze / jednostka 1	3	8	24	80				
System kariery jest podzielony na osiem poziomów. Obliczenie wynagrodzenia następuje w złotych za punkt.								
Poziom 1	2	3	4	5	6	7	8	
Punkty łączne	100	200	500	1200	3000	8000	20000	50000
PLN za punkt	5,625	7,3125	8,4375	9,5625	10,6875	11,8125	12,9375	14,0625

Blizsze informacje dotyczące udzielanych bonifikat i wynagrodzeń są dostępne w serwisie internetowym Usługodawcy. Pojęcie Life-line obejmuje wszystkie bezpośrednie, pośrednie oraz wszystkie dalsze rekomendacje w niekończącej się linii rekomendacji.

Punkty łączne: Wszystkie wygenerowane pozycje (konto pozycyjne/zaliczki) całej struktury w miesiącu produkcyjnym, przeliczone na punkty, dają punkty łączne.

Kwalifikacja: Aby osiągnąć poziom kariery biznesowej (Business Team) wymagana jest kwalifikacja w jednym miesiącu produkcyjnym a w następującym po nim miesiącu produkcyjnym wymagane jest potwierdzenie. W tym celu należy zdobyć w ciągu jednego miesiąca produkcyjnego potrzebne punkty łączne danego poziomu z uwzględnieniem reguły 50% w ciągu miesiąca produkcyjnego. Powstaje wówczas prawo do wynagrodzenia za punkty, otrzymania prezentów za osiągnięcie danego poziomu oraz bonusu biznesowego. Uprawnienie do otrzymania prezentu za osiągnięcie danego poziomu uzyskuje się tylko przy pierwszym potwierdzeniu tego poziomu (wyłączając potwierdzenie 1 poziomu przez zakup business pakietu). Poprzez odbiór/użytkowanie prezentu właściwego dla danego poziomu kariery nie powstaje żaden stosunek prawny, a w szczególności stosunek pracy. (par.3.2 oraz 3.5)

W trzech kolejnych miesiącach produkcyjnych Klient posiada pełne prawo do wynagrodzenia za punkty na aktualnym poziomie. Jeżeli w ciągu tych trzech miesięcy produkcyjnych poziom zostanie ponownie zatwierdzony co najmniej raz, uprawnienie do wynagrodzenia na określonym poziomie przedłuża się o dalsze trzy miesiące. Taką możliwość przedłużenia uprawnienia uzyskuje się tylko raz po pierwszym potwierdzeniu poziomu. Jeżeli zatwierdzenie nie zostanie osiągnięte w najbliższych trzech miesiącach, trzy następne miesiące wynagradzane będą na niższym poziomie.

Reguła 50%: Dla kwalifikacji lub zatwierdzenia jednego poziomu zaliczonych będzie maksymalnie 50% potrzebnych punktów łącznych bezpośredniej linii. (Wynagrodzenie wypłacone zostanie za wszystkie punkty na bazie rachunkowej aktualnego poziomu)

Wynagrodzenie za punkt: Osiągnięte punkty łączne będą wynagradzane na poszczególnym poziomie według iloczynu punktów łącznych oraz złotych za punkt z potrąceniem wynagrodzenia linii, które dokumentują poziom kariery biznesowej (Business Team).

Wyplata następuje zawsze w drugi wtorek po ostatnim tygodniu produkcyjnym miesiąca produkcyjnego (aktualne terminy produkcyjne).

Warunki uzyskania wynagrodzenia: Obowiązują takie same warunki jak w premii systemowej i bonusie partnerskim – jednorazowe posiadanie czterech bezpośrednich klientów z co najmniej jedną pozycją w systemie.

Gwarancja

Jeżeli od poziomu 4 do 8 przynajmniej w pięciu liniach zostaną osiągnięte podane potwierdzone poziomy jednorazowo w ciągu danego miesiąca produkcyjnego, to poziom uważa się za gwarantowany. W związku z tym powstaje gwarantowane bezterminowe prawo do wynagrodzenia za punkty.

Minimalne wymagania dla gwarantowanego poziomu 4 do 8:

Poziom	1	2	3	4	5	(linia)
8	7	7	6	6	5	powstaje gwarantowany poziom 8
7	6	6	5	5	4	powstaje gwarantowany poziom 7
6	5	5	4	4	3	powstaje gwarantowany poziom 6
5	4	4	3	3	2	powstaje gwarantowany poziom 5
4	3	3	2	2	1	powstaje gwarantowany poziom 4

8. Kariera- Bonus Biznesowy

Bonus Biznesowy jest integralną częścią składową systemu kariery. Prawo do Bonusu Biznesowego powstaje za każdy miesiąc produkcyjny, w którym zostaje zatwierdzony dany poziom (po uwzględnieniu reguły 50%) . Jeżeli zostanie osiągnięty tylko niższy poziom, wtedy powstaje prawo tylko do Bonusu Biznesowego osiągniętego poziomu. Blizsze informacje odnośnie bonusu przyjacielskiego znajdują się w serwisie internetowym Usługodawcy.

Poziom	1	2	3	4	5	6	7	8
Bonus biznesowy w PLN - 900	2250	5400	13500	36000	90000	225000		

Wyplata/okres rozliczeniowy

Wyplata następuje łącznie z karierą zawsze w drugi wtorek po zakończeniu ostatniego tygodnia produkcyjnego w miesiącu produkcyjnym (aktualne terminy produkcji).

Bonus biznesowy jest wypłacany w PLN. Lyoness zastrzega sobie prawo do wypłacenia wynagrodzeń za punkty w karierze oraz bonusu biznesowego w PLN.

Warunki

(patrz punkt 7) Wynagradzane będą wyłącznie zatwierdzone poziomy.

9. Pozycje Bonusowe (premia specjalna)

W trakcie przechodzenia pozycji (zaliczka / konto pozycyjne / pozycja bonusowa) przez cały system rozliczeniowy Klient otrzymuje po cztery Pozycje Bonusowe. Za Pozycje Bonusowe Klient otrzymuje pełne Premie Systemowe i Pozycje Bonusowe we właściwej kategorii gospodarczej. Ponadto Pozycje Bonusowe są uprawnione do przejścia do kolejnych kategorii gospodarczych. Jednak Klient nie otrzymuje za to ani Bonifikaty Zwrotnej z Zakupów ani Budżetu Zakupowego. W celu uzyskania szczegółowych informacji zaleca się zapoznanie z systemem wynagrodzeń i planem gospodarczym znajdującymi się w serwisie internetowym Usługodawcy.

Numery pozycji – pozycje bonusowe:

- w KG I – 15001 w górę
- w KG II – 25001 w górę
- w KG III – 35001 w górę
- w KG IV – 45001 w górę
- w KG V – 55001 w górę.

Cykl powstawania pozycji bonusowych:

Europejska Pozycja Bonusowa – 5/5 (pozycje u góry/na dole) – pozycja ta zostanie wprowadzona automatycznie na kolejne wolne miejsce, z lewej na prawo i z góry na dół, wychodząc z pierwszej pozycji we właściwej kategorii gospodarczej.

Osobista Pozycja Bonusowa – 10/10 (pozycje u góry/na dole) – jest ona wprowadzana automatycznie na kolejne wolne miejsce, z lewej na prawo oraz z góry na dół, wychodząc z pozycji, która ją wytworzyła.

Narodowa Pozycja Bonusowa – 15/15 (pozycje u góry/na dole) – jest ona wprowadzana automatycznie na kolejne wolne miejsce, z lewej na prawo oraz z góry na dół, wychodząc z pierwszej pozycji kraju we właściwej kategorii gospodarczej.

Nowa Europejska Pozycja Bonusowa – 20/20 (pozycje u góry/ na dole).

Umieszczenie/okres rozliczeniowy

Tydzień produkcyjny dla pozycji bonusowych trwa od wtorku od godz. 13.00 do następnego wtorku do godz. 13.00. Umieszczenie pozycji bonusowych następuje po rozliczeniu tygodnia produkcyjnego. Pozycje bonusowe są po umieszczeniu w systemie rozliczeniowym zaznaczone innym kolorem i będą uwzględnione w kolejnym rozliczeniu.

Wskazówka:

Po krajowej lub kontynentalnej pozycji bonusowej (np. europejska pozycja bonusowa) właściciel powstałych pozycji bonusowych ma prawo do umieszczenia maksymalnie dwóch kolejnych pozycji (góra/dół),

powstałych poprzez zaliczki na przyszłe zakupy. Dalsze zamówienia na zaliczki nie zostaną zrealizowane.

Warunki

Jak w premii systemowej oraz w bonusie partnerskim (patrz punkt 3).

10. Przejście pozycji (premie specjalne)

Każda pozycja w systemie (zaliczka / konto pozycyjne / pozycja bonusowa / przekroczenie pozycji) może przejść do najbliższej wyższej kategorii gospodarczej. Numer pozycji przy tym zawsze pozostaje niezmienny. Przejścia pozycji otrzymują w następnej kategorii gospodarczej pełne prawo do Premii Systemowych, Pozycji Bonusowych oraz dalszych przejść pozycji. Nie mają jednakże prawa do Bonifikaty Zwrotnej z Zakupów ani Budżetu Zakupowego. W celu poznania szczegółów zalecane jest sprawdzenie systemu wynagrodzeń oraz planu gospodarczego znajdujących się w serwisie internetowym Usługodawcy.

Przejście pozycji do następnej KG:

35/35 z KG I do KG II

30/30 z KG II do KG III

25/25 z KG III do KG IV

25/25 z KG IV do KG V

Umieszczanie pozycji przechodzących

Przy pierwszym przejściu do najbliższej wyższej kategorii gospodarczej obowiązuje zasada, iż pierwsze przejście, obojętnie z której kategorii gospodarczej, następuje po raz pierwszy za pozycją osoby rekomendującej, jeżeli pozycja tej osoby już przeszła. Kolejne pozycje przechodzące oraz pozycje przechodzące bezpośrednich klientów są umieszczane za pierwszą własną pozycją przechodzącą dopóki pozycja klienta nie przejdzie do następnej kategorii gospodarczej. Jeżeli reguła została spełniona, kolejne pozycje przechodzące są ustawiane za pozycją własną z najstarszą datą umieszczenia w systemie (pozycje z konta pozycyjnego, zaliczki, pozycje bonusowe oraz przekroczenia pozycji), dopóki ta nie przejdzie do kolejnej kategorii gospodarczej.

Jeżeli nie zostanie znaleziona żadna pozycja, która powstała poprzez reszty prowizji, zaliczki oraz przekroczenia pozycji, to w takim przypadku zostanie uwzględniona pozycja bonusowa. Umieszczanie w systemie: Umieszczanie pozycji przechodzących następuje po rozliczeniu tygodnia produkcyjnego. Przejścia pozycji i pozycje bonusowe są po ich umieszczeniu kolorystycznie wyeksponowane w systemie rozliczeniowym i dopiero w następnym rozliczeniu wliczane.

Warunki

Wymagane jest posiadanie jednorazowo czterech bezpośrednich klientów, z co najmniej jedną pozycją w systemie, niezależnie od kategorii gospodarczej (patrz punkt 3).

II RODZAJE PŁATNOŚCI

11. Bony (bony online i oryginalne bony handlowe)

11.1 Klient jest uprawniony do zamówienia bonów poprzez wypełnienie zamówienia na wydany przez Usługodawcę formularzu oraz po identyfikacji osobistym kodem dostępu poprzez stronę internetową Lyoness (bony online). Usługodawca wystawia żądany bon po otrzymaniu kompletnie wypełnionego na piśmie zamówienia lub po wprowadzeniu w formie elektronicznej na serwisie internetowym Usługodawcy kompletnu wszelkich wymaganych danych (i potwierdzeniu tych danych przez Klienta cztero cyfrowym PIN kodem) oraz wpływu zapłaty za bon. Wraz z wystawieniem bonu Klientowi, Usługodawca przekazuje kopię tego bonu również autoryzowanemu kontrahentowi. Po zalogowaniu w osobistym biurze internetowym Lyoness i zaakceptowaniu warunków korzystania ze sklepu internetowego Lyoness (dostępne online) , Klient ma możliwość zakupu online oryginalnych bonów wybranego autoryzowanego kontrahenta. Zamówienie w sklepie internetowym Lyoness może zostać przeprowadzone i zakończone po podaniu przez Klienta 4-cyfrowego kodu PIN, jeżeli na koncie zakupowym Klienta są wystarczające środki.

11.2 Po złożeniu przez Klienta zamówienia na zakup bonów Lyoness, Lyoness zobowiązuje się przekazać niezwłocznie wpłaconą kwotę właściwemu autoryzowanemu kontrahentowi zgodnie z zawartą z nim umową handlową.

11.3 Bony nie podlegają zbyciu, nie mogą zostać w jakiegokolwiek formie przeniesione na osoby trzecie i mogą zostać wykupione u właściwego autoryzowanego kontrahenta wyłącznie przez Klienta systemu. Wykup bonu wymaga jego przedłożenia odpowiedniemu autoryzowanemu kontrahentowi.

11.4 Bony uprawniają wyłącznie do zakupu towarów i usług u autoryzowanego kontrahenta wskazanego na bonie w wysokości na nim

wykazanej. Klientowi nie przysługuje roszczenie wobec Usługodawcy ani innych autoryzowanych kontrahentów o wykup bonu lub o zwrot sumy zapłaty za bon.

11.5 Po tym jak Usługodawca otrzymał wpłatę na bon i już go wystawił lub klient jeszcze nie dokonał wyboru autoryzowanego kontrahenta u którego zrealizuje bon, nie jest możliwe wycofanie bonu, zwrot wpłaty lub zamiana na inny bon. Klient ma potem tylko możliwość wykorzystać bon u właściwego (ewentualnie później wskazanego) autoryzowanego kontrahenta w ramach zakupu towarów lub usług oferowanych przez tego autoryzowanego kontrahenta.

11.6 Klient po otrzymaniu bonu uprawniony jest do zakupu towarów i usług u właściwego autoryzowanego kontrahenta. Klient winien dokonać zakupów bez zbędnej zwłoki.

11.7 Każdy bon jest ważny jeden rok, licząc od daty jego wystawienia, chyba że na bonie został podany dłuższy okres ważności. Po upływie rocznego terminu ważności bon automatycznie traci ważność. Po upływie okresu ważności autoryzowany kontrahent nie ma obowiązku wykupienia bonu od Klienta, Klient nie posiada także roszczeń wobec Usługodawcy o zwrot sumy bonu. Usługodawca nie gwarantuje, że autoryzowany kontrahent zrealizuje bon po upływie rocznego terminu ważności.

12. Lyoness Cashback Card

Lyoness Cashback Card (zwana także: „kartą”) jest sposobem uproszczonej rejestracji i przekazania danych klienta w drodze elektronicznej z zastosowaniem czytnika kart.

Karta nie jest kartą płatniczą.

Klient przekazuje kartę autoryzowanemu kontrahentowi podczas zapłaty rachunku, autoryzowany kontrahent wczytuje istotne dane (oznaczenie kupującego, datę oraz cenę kupna) przez terminal. Dane te przekazywane są do serwera Usługodawcy.

Następnie Usługodawca pobiera umówioną prowizję według uzgodnionych z autoryzowanym kontrahentem warunków ; po otrzymaniu zapłaty Klient otrzymuje uzgodnione wynagrodzenie / bonifikatę.

13. Rozliczenie w gotówce

W przypadku rozliczeń w gotówce (zależnie od autoryzowanego kontrahenta) Klient płaci bezpośrednio gotówką za dokonane zakupy. Kopia rachunku lub faktury wraz z autoryzacją przekazana zostaje przez Klienta Usługodawcy do rozliczenia. Usługodawca przekazuje autoryzowanemu kontrahentowi na podstawie uzgodnionych warunków fakturę. Po otrzymaniu zapłaty od autoryzowanego kontrahenta Usługodawca wypłaca świadczenia Klientowi.